

nag consulting software evaluation



Suchst Du eine passende Software für Deine konkrete Situation? Unser Produkt «nag consulting - software evaluation» bietet Dir den idealen Einstieg zu einem gut geplanten und erfahrungsreichen Auswahlverfahren betreffend Anbieter und Software. Wir unterstützen Dich dabei im methodischen Vorgehen: von der Zielbilddefinition bis zur «Proof of Concept»-Phase.

Deine Vorteile auf einen Blick

Willst Du eine neue Software evaluieren? Möchtest Du dabei objektiv beraten werden und ein bewährtes Vorgehen nutzen? Musst Du Anforderungen an ein neues System formulieren? Wir unterstützen Dich dabei, mit unserem Produkt «nag software evaluation».

nag software evaluation umfasst::

- Deine Software Evaluation planen
- den relevanten Markt effektiv analysieren
- einen sauber strukturierten Katalog Deiner bestehenden Anforderungen erstellen
- fünf moderierte Workshops mit ausgewählten Anbietern durchführen
- Ergebnisse bewerten
- Software-Anbieter/-Lösung und die nächsten Schritte empfehlen

Wie gehen wir vor?

Wochen 1 und 2



Planung Evaluation

Als erstes nehmen wir Dein Unternehmen unter die Lupe: Welche Rahmenbedingungen und Anforderungen stellst Du an eine neue Software? Daraufhin erstellen wir gemeinsam Dein Zielbild. Es zeigt Deine gewünschte Lösung – einfach und in kompakter Form. Dies dient als Grundlage für die Marktanalyse und den sogenannten «Request for Information» bzw. eine Leistungsanfrage bei den möglichen Anbietern. Dadurch siehst Du, was die Produkte der Anbieter leisten können und wie gross der Leistungsumfang ist.

Marktanalyse

Wir analysieren Anbieter, die über die optimale Software verfügen, zu Deinem Zielbild passen und entsprechende Referenzen aufweisen. Mit dieser Marktanalyse erhältst Du einen Überblick über die Anbieter für den «Request for Information». Aus der Auswahl ermitteln wir gemeinsam die für Dich relevanten strategischen Kriterien, wie etwa Grösse, Sprache oder Erfahrung.

Wochen 7 und 8





Anforderungen kategorisieren

Wir unterstützen Dich beim Strukturieren und Kategorisieren Deiner bestehenden Anforderungen. Diese kannst Du später verfeinern oder gezielt ergänzen. Wir klären gemeinsam, welche bestehenden Anforderungen und welcher Rahmen für den «Request for Information» grundlegend sind. Du erhältst einen Katalog, der Folgendes umfasst: Alle relevanten Funktionalitäten, die ein bestehendes System bereits abdeckt und die Du zusätzlich für Deine Zukunft benötigst.

«Request for Information» durchführen

Wir empfehlen Dir die anzugehenden Anbieter anhand einer «longlist» – dies ist eine grössere Anzahl Anbieter, die für Dein Projekt in Frage kommen. Diese erörtern wir anhand des definierten Zielbildes und der ermittelten strategischen Kriterien. Die Anbieter reichen ein schriftliches Angebot ihrer Lösung ein. Zudem präsentieren sie es an einem gemeinsamen Workshop. Das Ziel ist: Wir betrachten, ob sie das Zielbild abdecken. Ferner prüfen wir, ob sie Deine Anforderungen erfüllen, welche Erfahrungen sie aus andern Projekten mitbringen und welche Referenzen sie vorweisen.

Auswerten und empfehlen

Wir bewerten die eingereichten Unterlagen der Anbieter und werten den Workshop mit den präsentierten Lösungen aus. Aufgrund dessen sowie Deiner Rahmenbedingungen empfehlen wir Dir die Anbieter und Systeme in einer «shortlist» – also die für Deine Bedürfnisse passenden Anbieter und ihre Systeme. Zudem empfehlen wir Dir die nächsten Schritte in der Evaluation (Request for Proposal, Proof of Concept). Selbstverständlich stehen wir Dir auch in den weiteren Phasen Deines Projekts zur Seite.

Was kannst Du von uns erwarten?

Checkliste	Aufwand (PT)
Planung der Evaluation und Erstellung Zielbild	2
Marktanalyse	2
Kategorisierung Anforderungskatalog	1
Durchführung eines Request for Information	
• Vorbereitung & Koordination	1
• Durchführung max. 5 Anbieter-Workshops	2.5
Auswertung und Empfehlung	1.5
• Bewertung Varianten & Empfehlung	
• Planung nächste Schritte (RfP, PoC, etc.)	

Ansprechpartner



Johannes Isenmann

Leiter Business Consulting,
Geschäftsleitung,
Managing Partner

johannes.isenmann@nag.ch
+41 43 521 25 00